Nom de l'offre	e :								
Critère	N°	Indicateur	vrai	plutôt vrai	plutôt faux	faux	infos manquent / impossible à	non pertinent	Remarques
Concept							évaluer		
Critère 1 : Pertinence	1.1	La thématique abordée par l'offre est clairement définie et il est indiqué en quoi ce thème est important et actuel.	0	0	0	0	0	0	
	1.2	Les objectifs de l'offre sont formulés de manière claire et concrète. Evaluation selon critères SMART.	0	0	0	0	0	0	
	1.3	Le message principal de l'offre est clairement identifiable.	0	0	0	0	0	0	
	1.4	Le média choisi (support, outil de diffusion) de l'offre est clairement identifiable.	0	0	0	0	0	0	
	1.5	Les destinataires / groupes cibles généraux, voire spécifiques de l'offre sont définis et décrits.	0	0	0	0	0	0	
Critère 2 : Cohérence	2.1	Les objectifs, le contenu et le média choisi (support, outil de diffusion) sont cohérents entre eux.	0	0	0	0	0	0	
Critère 3 : Transparence	3.1	Le prestataire de l'offre est déclaré.	0	0	0	0	0	0	
	3.2	Les organisations partenaires éventuelles sont déclarés.	0	0	0	0	0	0	
	3.3	Le financement de l'offre et celui du prestataire sont déclarés.	0	0	0	0	0	0	Surtout pertinent pour les organisations subventionnant l'offre.
Critère 4 : Ethique	4.1	L'offre ne comprend pas de contenu discriminatoire.	0	0	0	0	0	0	
	4.2	La protection des données est garantie.	0	0	0	0	0	0	Pertinent uniquement pour les offres en ligne .
Critère 5 : Assurance qualité	5.1	L'offre a été évaluée .	0	0	0	0	0	0	
Contenu Critère 6 :	6.1	Le contenu de l'offre est actuel.							
Actualité	7.4		0	0	0	0	0	0	
Critère 7 : Adéquation aux destinataires	7.1	Le contenu de l'offre est en rapport avec l'univers de vie des destinataires.	0	0	0	0	0	0	
	7.2	Le langage est adapté aux destinataires.	0	0	0	0	0	0	
Critère 8 : Objectivité	8.1	L'offre transmet des connaissances théoriques (savoirs) et pratiques (savoirs-faire) spécifiques.	0	0	0	0	0	0	
	8.2	Les avantages et les risques de l'utilisation des médias sont présentés de manière équilibrée.	0	0	0	0	0	0	
	8.3	L'offre mentionne de plus amples sources d'informations et de conseils, p.ex. des adresses et liens utiles.	0	0	0	0	0	0	
	9.1	Le contenu est présenté dans une structuration / un							
Structuration Critère 10: Méthode de communication	10.1	enchaînement logique. La méthode adoptée pour communiquer le message	0	0	0	0	0	0	
	10.1	La metnode adoptee pour communiquer le message est en rapport avec l'univers de vie des destinataires. La méthode adoptée invite à la réflexion critique et	0	0	0	0	0	0	
	10.2	à l'approfondissement.	0	0	0	0	0	0	
		La méthode adoptée incite les destinataires à changer de comportement, c'est-à-dire à reprendre le contenu de l'offre et à l'appliquer.	0	0	0	0	0	0	
	10.4	Les connaissances préalables et les compétences requises par le formateur / la formatrice sont clairment définies.	0	0	0	0	0	0	Pertinent que pour les offres FACE-A-FACE.
Critère 11 : Média (support, outil de diffusion)	11.1	Le média choisi (support, outil de diffusion) est approprié à la matière et aux destinataires.	0	0	0	0	0	0	
		Le média choisi (support, outil de diffusion) est attrayant et convivial du point de vue visuel.	0	0	0	0	0	0	
	11.3	L'outil en ligne fonctionne de manière impeccable au niveau technique; il est facile d'emploi.	0	0	0	0	0	0	Pertinent uniquement pour les offres en ligne .
Vente Critère 12: Marketing	12.1	Le marketing est approprié pour atteindre le groupe cible.	0	0	0	0	0	0	Surtout pertinent pour les organisations subventionnant l'offre.
	12.2	La manière de réserver ou commander l'offre est indiquée clairement.	0	0	0	0	0	0	ровных ровных рочного отданованию эмиченионнани гонне.
	12.3	Le prix de l'offre et l'investissement en temps requis sont indiqués clairement.	0	0	0	0	0	0	
									1